

## **Clue One – Strategieberatung und Agentur für Marketing und Vertrieb.**

Als Strategieberatung und Kommunikationsagentur befähigen wir Unternehmen in einer digitalen Welt, eine echte Verbindung zu Kunden und Mitarbeitern aufzubauen.

An unserem Hamburger Standort freuen wir uns auf neue Kolleginnen und Kollegen, die mit Ihrer Persönlichkeit, Ihren Ideen und Spaß bei der Arbeit unser Consulting-Team als

### **SENIOR SALES-STRATEGY CONSULTANT (m/w/d)**

unterstützen möchten!

Deine Aufgaben:

- Methodische und fachliche Beratung mit Fokus auf physischen & digitalen Vertrieb
- Entwicklung von Vertriebsorganisationen und Vertriebsprozessen
- Erstellung von Präsentationen, Kalkulationen und Vorstandsunterlagen
- Führen von interdisziplinären, agilen Teams des Kunden
- Vorbereitung und Durchführung von Workshops und Schulungen zu Fachthemen im Bereich Vertrieb – insbesondere Omni-Channel Management, eCommerce, Vertriebssteuerung und Funnel-Optimierung

Dein Profil:

- Tiefes Methodenwissen im Bereich agiles Projektmanagement, agile Führung
- Operative Erfahrungen im Bereich Vertrieb und/oder Marketing
- Operative Erfahrung im Bereich Consulting / Unternehmensberatung
- Erfahrung in der Konzeption und Durchführung von Workshops
- Hervorragende Präsentationsfähigkeiten
- Schnelles Denken, Spaß am Umgang mit Menschen
- Mindestens 5 Jahre relevante Berufserfahrung

Was wir bieten:

- Die Chance, eine junge Strategieberatung inhaltlich und kulturell mitzugestalten
- Ein Team ohne Egomane und Bullshitter
- Spannende Projekte, bei denen wir gemeinsam mit Kunden an den wirklichen Hebel arbeiten
- Interne und externe Weiterbildungsmaßnahmen

Bitte sende uns Deine digitale Bewerbungsunterlagen an [heiko.willers@clueone.de](mailto:heiko.willers@clueone.de). Bei Rückfragen stehen Dir Heiko und Carena gerne unter 040/228616-34 zur Verfügung.